

## **Título del puesto: Consultor Senior Dpto. Compra Venta Edificios de Oficinas**

Lugar de trabajo: Madrid

Contrato: indefinido

Disponibilidad: inmediata

Remuneración: en función de la valía del candidato/a

### **FUNCIONES**

El candidato seleccionado se responsabilizará de la captación y ejecución de mandatos de inversión/desinversión de edificios o unidades independientes de uso oficinas, así como de suelos terciarios en sus diferentes etapas de desarrollo.

Del mismo modo, deberá responsabilizarse de la definición de estrategia, coordinación y control tanto de instrucciones en curso como en la prospección de nuevos productos, así como la captación de potenciales compradores.

Pensamos en un profesional con experiencia mínima de 2-3 años en operaciones de compraventa habiendo desarrollado su carrera en consultoría inmobiliaria o similar.

### **PERFIL**

Capacidad de negociación, análisis, orientación al cliente.

Habilidades de comunicación y presentación.

Interlocución al más alto nivel.

### **REQUISITOS IMPRESCINDIBLES**

Diplomado/Licenciado universitario preferiblemente en ADE, Económicas o Derecho.

Nivel de Inglés alto, hablado y escrito.

### **REQUISITOS DESEADOS**

Se valorará formación de postgrado en Urbanismo y/o Dirección y Gestión Inmobiliaria.

### **MÁS INFORMACIÓN**

Si estás interesad@ envíanos tu CV a [mariajesus.rodriguez@cbre.com](mailto:mariajesus.rodriguez@cbre.com) con el asunto:

**Consultor Senior Dpto. Compra Venta Edificios de Oficinas Madrid**